

relyd für Partner

Partnerprogramm. Kunden auf relyd bringen und am Abo beteiligt sein.

Für Treuhänder, IT-Dienstleister, Berater und Agenturen. Partner empfehlen relyd oder richten es beim Kunden ein und erhalten eine Provision auf das bezahlte Abo. relyd stellt dem Kunden selbst Rechnung, das eigene Konto ist für Partner kostenlos.

%

Bis 25 %

Provision auf das bezahlte Netto-
Abo

**Jedes Land**

Beide Partnerstufen weltweit
offen

**Keine Gebühr**

Empfehlen ohne Mindestmenge,
Konto kostenlos

Inhalt

- | | |
|----------------------------------|--------------------------|
| 01 Das Programm | 05 Kunden aus der Region |
| 02 Zwei Stufen, je nach Leistung | 06 Partner werden |
| 03 So läuft eine Empfehlung | 07 Sprechen wir darüber |
| 04 Zertifizierung und Support | |

Das Programm

Partner bringen Kunden auf relyd und begleiten sie. relyd liefert die Software, stellt dem Kunden Rechnung und betreibt das System. Partner haben kein Inkasso und keinen Aufwand mit Lizenzen.

Für wen das Programm gedacht ist



Treuhänder

Empfehlen relyd ihren Mandanten und arbeiten danach direkt im Konto mit. Belege, Spesen, Bankabgleich und QR-Rechnung kommen vollständig an, ohne Export.



IT-Dienstleister

Richten relyd beim Kunden ein, übernehmen Daten aus dem bisherigen System, schulen das Team und sind erste Anlaufstelle bei Fragen.



Berater und Agenturen

Bauen Abläufe für Kunden im relyd Atelier ohne Code, binden Shops an und begleiten Projekte rund um die Digitalisierung.



Das Programm steht Unternehmen in jedem Land offen. Vor einer Einrichtung prüft der Partner, ob relyd die lokalen Anforderungen des Kunden erfüllt, etwa bei Steuern, E-Rechnung oder Lohn. Rückmeldungen der Partner bestimmen, welche Länder als Nächstes lokalisiert werden.

Zwei Stufen, je nach Leistung

Wer empfiehlt, wird Empfehlungspartner. Wer einrichtet und betreut, wird zertifizierter Partner. Ein Wechsel ist jederzeit möglich.

Empfehlungspartner

20 %

Provision

- ✓ Auf das bezahlte Netto-Abo
- ✓ Die ersten 12 Monate pro Kunde
- ✓ Anmeldung genügt
- ✓ Eigenes Konto kostenlos

Zertifizierter Partner

25 %

Provision

- ✓ Auf das bezahlte Netto-Abo
- ✓ Laufend, solange der Kunde aktiv ist
- ✓ Einrichtungshonorar zu 100 % beim Partner
- ✓ Schulung und Partner-Support mit Vorrang

Kunden von relyd

10 %

Provision

- ✓ Für zertifizierte Partner
- ✓ relyd gibt Anfragen nach Einrichtung weiter
- ✓ Laufend, solange der Kunde aktiv ist
- ✓ Einrichtungshonorar zu 100 % beim Partner

Netto-Abo: bezahlte Abonnementgebühren ohne Mehrwertsteuer. Bei KI-Guthaben zählt die Servicegebühr von relyd.

Keine Gebühr. Empfehlungspartner haben keine Mindestmenge. Das eigene relyd-Konto ist für jeden Partner kostenlos.

So läuft eine Empfehlung

Jeder Partner erhält einen persönlichen Link. Darüber ordnet relyd neue Kunden dem Partner zu.

Vom Link zur Gutschrift

- 1** **Partner**
Link weitergeben
Per E-Mail, auf der eigenen Website oder im Gespräch mit dem Kunden.
- 2** **Kunde**
Registrierung
Der Kunde registriert sich über den Link. Kommt ein Kunde ohne Link, ordnet relyd ihn nach Rücksprache von Hand zu.
- 3** **relyd**
90 Tage zugeordnet
Schliesst der Kunde innert 90 Tagen ein bezahltes Abo ab, zählt er für den Partner.
- 4** **relyd**
Provision verdient
60 Tage nachdem der Kunde eine Rechnung bezahlt hat, ist die Provision darauf verdient.
- 5** **Partner**
Gutschrift pro Quartal
relyd erstellt die Abrechnung selbst. Der Partner stellt keine Rechnung.

 **Monatliche Übersicht**
Partner erhalten jeden Monat eine Liste ihrer Kunden mit der verdienten Provision.

 **Auszahlung in Rechnungswährung**
In CHF, EUR oder USD, je nach Rechnung des Kunden. Beträge unter 50 werden ins nächste Quartal übertragen.

Zertifizierung und Support

Zertifizierte Partner richten relyd beim Kunden ein und sind dort die erste Anlaufstelle. relyd steht hinter ihnen.



Schulung durch relyd

Einführung in Einrichtung, Datenübernahme und Module. Die Zertifizierung wird jährlich erneuert.



Klare Aufgabenteilung

Bedienung, Einrichtung und Daten beim Partner. Fehler, Betrieb und Sicherheit bei relyd.



Partner-Support mit Vorrang

Eigener Kanal zu relyd, Antwort in der Regel innert eines Arbeitstags.



Zugriff nur mit Einladung

Partner arbeiten als eingeladene Benutzer im Konto des Kunden, mit den Rechten, die der Kunde vergibt.



Eigener Vertrag mit dem Kunden

Die Einrichtung vereinbart und verrechnet der Partner direkt mit dem Kunden.



Eine feste Ansprechperson

Für Fragen zum Programm und zu Kunden immer dieselbe Person bei relyd.



Mindestziel ab dem zweiten Jahr der Zertifizierung: mindestens 10 neue empfohlene Kunden pro Jahr, die am Jahresende noch ein bezahltes Abonnement haben. Wird das Ziel nicht erreicht, gilt wieder die Stufe Empfehlungspartner. Die Zertifizierung kann jederzeit neu beantragt werden.

Kunden aus der Region

Fragt ein Kunde bei relyd nach Hilfe bei der Einrichtung, gibt relyd die Anfrage an einen zertifizierten Partner in seiner Region weiter.

So kommt eine Anfrage zum Partner

1

Anfrage mit Einwilligung

Der Kunde wünscht Einrichtungshilfe und willigt in die Weitergabe seiner Kontaktdaten ein.

2

Passender Partner

relyd wählt nach Region, Sprache und Schwerpunkt.

3

Antwort in zwei Arbeitstagen

Der Partner nimmt die Anfrage an oder lehnt sie ab. Ohne Antwort geht sie an den nächsten Partner.

4

10 % laufend

Für vermittelte Kunden erhält der Partner 10 % auf das Netto-Abo, das Einrichtungshonorar behält er ganz.



Ein Anspruch auf Anfragen besteht nicht. Wie viele Anfragen weitergegeben werden, hängt von der Nachfrage in der Region ab.

Partner werden

Die Anmeldung dauert eine Minute. relyd meldet sich innert zwei Arbeitstagen für ein kurzes Gespräch.

In vier Schritten

1

Anmelden

Website und was das Unternehmen für Kunden übernimmt, auf go.relyd.co/partner.

2

Gespräch, 20 Minuten

Passende Stufe, Abrechnung und offene Fragen.

3

Konto und Partnerlink

relyd richtet das eigene Konto ein und schickt den persönlichen Link. Zertifizierte Partner erhalten die Schulung.

4

Kunden gewinnen

Jeder Kunde, der sich über den Link registriert, zählt 90 Tage lang für die Provision.



Es gilt die Partnervereinbarung auf legal.relyd.co. Vertragspartei ist relyd Limited für Partner in der EU, im EWR, im Vereinigten Königreich, in der Schweiz und in Liechtenstein, sonst relyd Inc.

Sprechen wir darüber

Fragen zum Programm beantwortet relyd gerne persönlich.

Partner werden

Anmeldung in einer Minute.

go.relyd.co/partner →

Schreiben

Fragen zum Programm und zu Kunden.

partner@relyd.co →

Anrufen

Persönliches Gespräch.

[+41 71 575 24 76](tel:+41715752476) →

Weitere Informationen

Partnervereinbarung

legal.relyd.co/de/partner-agreement

Überblick über relyd

documentations.relyd.co

Hilfecenter

support.relyd.co

Betriebsstatus

status.relyd.co